小米 SU7 还没交付就改款? 准车主怒了: 刚下单就成旧款冤 种?

来源: 吕佳欣 发布时间: 2025-11-14 13:45:43

距离上市不足一个月,小米SU7(图片 配置 询价)突然传出"年底改款"的消息,瞬间在准车主群体中引发轩然大波。有车主爆料"等了近30天的订单突然被告知建议等改款",更有车友群出现"集体退订"的苗头——这场改款风波的背后,不仅是消费者对"买旧款变冤种"的担忧,更是小米造车"交付能力"与"产品规划"的双重考验。

从"首批车主福利"到"改款诱惑",小米的操作让不少准车主陷入两难。按照最初宣传,首批订车用户能享受"终身免费充电""优先交付"等权益,可如今改款消息一出,"等改款怕错失首批福利,买现款怕年底背刺"的焦虑弥漫在车友圈。有准车主吐槽:"小米这波操作太迷了,要么就别宣传首批权益,要么就把改款计划提前说清楚,现在搞得大家跟赌运气似的。"



更深层的矛盾在于,小米SU7的改款传闻暴露出其"产品迭代节奏"与"用户预期管理"的脱节。据悉,改款车型将升级"转单润R1完稿版轿车"的设计细节,同时在智驾、舒适配置上有所提升。但对已经下单的准车主来说,这种"上市即改款"的节奏显然难以接受——毕竟谁也不想刚提车就变成"旧款车型",尤其在新能源汽车技术迭代飞快的当下,这种落差感会被无限放大。

这场风波也让外界重新审视小米的"造车逻辑"。作为跨界新势力,小米靠"性价比"和"流量营销"快速积累订单,但在"供应链管理"和"产品规划"上却显得经验不足。此前小米YU7就因"交付延期""定金不退"引发维权,如今SU7又陷入"改款信任危机",不禁让人怀疑:小米是不是把"手机圈的迭代逻辑"直接套用到了汽车行业?要知道,汽车不是手机,用户对"交付确定性"和"产品稳定性"的要求远高于数码产品,一次信任的破裂,可能需要数倍的努力才能挽回。

对消费者而言,眼下最务实的选择或许是"冷静观望"。如果小米能及时给出"改款补偿方案"(比如给现款车主升级配置、延长质保),并明确改款车型的上市时间和配置差异,或许能缓解部分焦虑;但如果继续"模糊处理",只会让更多准车主加入退订行列。而对小米来说,这场风波是一记警钟:造车不是做手机,玩不转"饥饿营销"和"迭代套路",唯有把"用户体验"和"交付诚信"放在首位,才能在竞争激烈的新能源赛道上走得长远。

HTML版本: 小米 SU7 还没交付就改款?准车主怒了: 刚下单就成旧款冤种?